

【3/6 開催】クラウドサーカス主催、無料オンラインカンファレンス 第 4 弾『中小企業 DX 道場』の登壇者をご紹介します！

スターティアホールディングス株式会社（本社：東京都、代表取締役：本郷秀之、証券コード：3393）は、連結子会社でデジタルマーケティング事業を手掛けるクラウドサーカス株式会社（本社：東京都、代表取締役：北村健一）において、無料オンラインカンファレンス『中小企業 DX 道場 ～自社にぴったりのマーケティング施策と改善策がわかる 1 日～』を 2025 年 3 月 6 日（木）9:30～18:00 に開催、登壇者が決定したため、お知らせします。本イベントでは、中小企業向けに、業界でも著名な登壇者による親しみやすい解説を通じ、マーケティングの基礎から実践に役立つノウハウをお届けします。

・特設サイト：https://cloudcircus.jp/dx-dojo/20250306/?marketing_source_is_04=cloudcircus

いまさら聞けないマーケティング基礎を
わかりやすく、親しみやすく 解説！

中小企業 **DX 道場**

自社に**ぴったりの**
マーケティング施策と改善策が
わかる一日

2025.3.6 木
9:30 - 18:00 [ONLINE EVENT]

主催
CloudCIRCUS

sansan NBS 識学 SOFTBRAIN Co., Ltd. PLAN-B QUARTET communications
ラクス ライトクラウド ferret List Finder SHANON

■ 開催概要

タイトル	中小企業 DX 道場 ～自社にぴったりのマーケティング施策と改善策がわかる 1 日～
開催日程	2025 年 3 月 6 日（木）9:30～18:00
開催方法	Zoom によるオンライン開催
参加料金	無料
主催	クラウドサーカス株式会社
公式サイト	https://cloudcircus.jp/dx-dojo/20250306/?marketing_source_is_04=cloudcircus

■ 登壇者のプロフィール

<報道関係の方からのお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社広報 IR 部 MAIL：release@startiaholdings.com

栢野 克己(かやのかつみ)

小さな会社や独立起業の事例研究家。作家・セミナー講師。全国やアジアの商工会等で約 1700 回講演。事例勉強会「九州ベンチャー大学」「缶ビール会」を 1000 回以上主催。著書は「小さな会社★儲けのルール」「小さな会社の稼ぐ技術」「やずやの秘密」等 9 冊 27 万部。福岡市出身。小倉西高校、立命館大学卒業。ヤマハ発動機、リクルートや IBM 子会社他を経て独立。趣味は世界一周 70 カ国や日雇い労働。「かやのかつみ」で検索。



宮本 寿志

NBC コンサルタンツ株式会社 マーケティングプロジェクトリーダー

短期的な業績向上のみならず、未来を担う経営戦略やブランディング、マーケティング、商品開発という中長期的な視点での戦略コンサルティングには定評がある。お客様の業種・業態は多岐にわたり、机上の空論を嫌い【情熱】を中心に据え【理論と実践】、そして【成果】という三位一体のコンサルティングスタイルを重視している。



武内 正恵

ネットビジネスサポート株式会社 カスタマーサクセス部カチットアドバイザー

接客販売や法人営業活動を経て、Web マーケティング会社でインサイドセールス代行サービスの責任者を経験。MA・SFA ツールの設計やメルマガ配信など、マーケティング分野から営業分野まで、多岐にわたってコンサルティングが可能なマルチプレイヤー。現在は、企業データの有効活用に取り組んでいる。



長島 史明

株式会社識学 シニアコンサルタント

上智大学経済学部を卒業後、株式会社オリエンタルランドに総合職として入社。経理や店舗開発に従事したのち、識学に転職。2019 年 12 月にシニアコンサルタントに就任。



川上 大樹

ソフトブレン株式会社 本社営業本部 営業企画部部長

製造・金融・流通など業種を問わず、BtoB 企業を中心に、300 社以上の営業課題解決の実績を持つ。新規顧客開拓の営業に従事するとともに、営業課題解決セミナーでの講演活動を多数行っている。



<報道関係の方からのお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社広報 IR 部 MAIL : release@startiaholdings.com

松本 健吾

株式会社 PLAN-B

SEARCH WRITE グループ プロダクトマーケティングマネージャー

京都大学卒。株式会社 PLAN-B に入社。SEO コンサルティングやネット広告運用などの Web マーケティング支援に従事。現在は SEO ツール「SEARCH WRITE」や CVR 改善ツール「SEARCH WRITE LEAD」などのプロダクトマーケティングを担当。オウンドメディア「PINTO!」の責任者として、自社ツール活用や SEO の深い知見を活かし、獲得リード数を 3 倍以上に伸ばした実績を持つ。



多々良 弘人 (たたら ひろひと)

株式会社カルテットコミュニケーションズ

コンサルティング部/マーケティングエバンジェリスト

2017 年新卒入社。月額予算数万円～数千万円まで幅広いクライアントの広告運用を担当。入社から一貫して運用に従事し、自社マーケティング実務責任者に抜擢。歴々の運用者が磨き上げてきた自社広告アカウントにおいても、1 年でリード獲得単価を 20% カットし効率化した実績をもつ。Google Agency Product Champions GOLD 受賞。社内外セミナーや Google イベントへの登壇多数。広告レポートツール「Lisket」ほか自社開発ツール監修も行う。得意な広告媒体は Google 広告・X 広告。



岡田 富明

Sansan 株式会社

Sansan 事業部 SMB 東日本第 2 営業部 マネジャー

大学卒業後、株式会社 USEN に入社し、飲食店を対象とした広告営業に従事。新規営業コンテストで全国 1 位を獲得し、3 年目からプレイングマネージャーとして経験を積む。

2019 年 Sansan 株式会社に入社。SMB 領域（従業員規模 1000 名以下）・EP 領域（従業員規模 3000 名以下）を対象とした新規営業を経験し、現在はマネジメント業務に従事。営業 DX サービス「Sansan」を通し、顧客の営業 DX 推進を支援する。



寺田 雄一

マジセミ株式会社 代表取締役社長

ウェビナー（Web セミナー）の集客・運営サービス「マジセミ」を起業、代表取締役社長。IT やものづくり関連のウェビナーを年間 1,000 回運営、毎年推定 3,000 件の商談を創出。野村総合研究所（NRI）出身。NRI では社内ベンチャーとして、当時国内トップシェアであるオープンソース・サポートサービス「OpenStandia」を起業。その後、マジセミやクラウド ID 管理サービス「Keyspider」など次々と新規事業を創出する、50 代起業家。



<報道関係の方からのお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社広報 IR 部 MAIL : release@startiaholdings.com

千賀 亮

ラクスル株式会社

エンタープライズ事業統括部マーケティング&セールス部 Marketing グループ マネージャー

Web 広告代理店でのデジタルマーケティング、バーティカル SaaS でのカスタマーサクセスを経て、Raksul に入社。デジタル領域を中心として培ったコミュニケーション設計を活かし、現在は「ラクスル エンタープライズ」の Marketing グループのマネージャーとして業務に従事。
新規獲得マーケティングの施策立案・実行・データ活用などを担当している。



藤原 智浩

株式会社 OfficeTV 代表取締役

DM 営業の専門家 法人開拓の仕組み構築コンサルタント 兵庫県揖保郡太子町出身、寅年生まれ。大阪市立大学卒業後 TSUTAYA を運営する CCC に入社。その後、学生時代に参加したセミナーでたまたま同席だった方が、マンションの一室でクラウドシステムを開発中だと聞き、上場企業を辞め株式会社 SEVENTEEN で起業。金なし・コネなし・実績なしのオール 0 から販売を始め、テレアポを 1 日 200 件、1 年間で 50,000 件実行するも、契約は 0 件。

1 年間、顧客獲得が出来ず理想と現実のギャップを痛感する。その後「担当者は決裁者ではない」という当たり前の事実気づき、決済権を持つ社長へのアプローチを徹底的に研究。

郵送 DM を活用した顧客獲得法則を発見し、6 年で 1,000 社の新規開拓に成功。

現在はそのノウハウを元に、最短距離で 1,000 社を獲得したい社長のために、

[郵送 DM]×[社長アプローチ]を軸にした法人集客コンサルティング「ZERO1000」を行っている。クライアントは個人事業主から東証プライム上場企業まで幅広く、短期間で集客 UP・売上 UP を実現している。

自身も法人コンサルタント未経験から顧客獲得の仕組みを構築、

創業から 2 年 6 ヶ月でクライアント数が 100 社を超え、4 年目に社員ゼロで年商 1 億円を突破し、億越え法人コンサルタントとして活躍している。



山本 恭平

株式会社ラクスライトクラウド イベントマーケティング担当

株式会社ラクスライトクラウドへ入社し、メール配信システム「ブラストメール」のイベントマーケティングを担当。メールマーケティングの効果を追求し累計 300 通以上のメルマガを配信、メルマガ経由で 5,000 人以上のセミナー参加者を集めることに成功。この経験をもとに得たノウハウを広めるため、毎月 6 本以上のセミナーに登壇している。



<報道関係の方からのお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社広報 IR 部 MAIL : release@startiaholdings.com

福見 英敏

Sky 株式会社

ICT ソリューション事業部 営業部 営業次長

大学卒業後、工具メーカー新規事業の順番待ちシステムを都市銀行へ導入展開を進める。

1999 年 S k y 株式会社 入社

入社後、小中高等学校向け SKYMENUPro の全国展開を進める。

また、民間企業向け SKYSEA の営業展開にも従事。

2023 年 コンサルティングファームへ転職

中小零細企業の DX 化（営業コンサル）に従事

2024 年 S k y 株式会社 再入社

SKYPCE 専任営業として名刺を活用した営業効率化を提案中



林 侑平

株式会社ベーシック

ferret マーケティング部 部長

Web 専業広告代理店にて BtoB 営業と運用の経験を経て、2011 年、ベーシック入社。比較メディアの BtoB 営業を中心に活動し、その後 EC 事業の事業責任者を経て、SaaS プロダクトの事業推進に役割変更。カスタマーサクセス部門の立ち上げからセールス部門の責任者を兼任後、パートナーサクセス推進室の立ち上げを推進し、現在は ferret のマーケティング部長を務める。



村田 充

株式会社 Innovation X Solutions

マーケティングテクノロジーユニット マーケティンググループ マネージャー

イノベーションに新卒で入社後、デジタルマーケティング部門にてクライアントのマーケティングを総合的に支援。

その後、自社メディア「IT トренд」のユーザー向けマーケティング、MA ツール「List Finder」のカスタマーサクセス業務などを通じて、顧客・ユーザーそれぞれの課題解決に向けた活動を行う。

現在は「List Finder」の全体戦略策定・遂行、RevOps、PO 業務などを担当。



村尾 慶尚

株式会社シャノン マーケティング部 部長

株式会社シャノンのマーケティング責任者。「SHANON MARKETING PLATFORM」を自ら活用してマーケティング課題を解決している。2024 年にマツリカへ Join し、Sales Evangelist として企業の営業改革・DX プロジェクトの推進および支援活動を担う。



＜報道関係の方からのお問い合わせ先＞

スターティアホールディングス株式会社広報 IR 部 MAIL : release@startiaholdings.com

田中 次郎

クラウドサーカス株式会社 執行役員 兼 MA 事業部長

2008 年に新卒入社し、テレポを中心とした 新規営業チームのプレイヤーを経て営業マネージャーや拠点長として活動。その後、自社のマーケティング部門、IS 部門、CS 部門の立ち上げを担当し、現在はマーケティング・オートメーションツール BowNow の事業責任者として活動中。現在 14,000 社以上の導入を突破し、国内シェア No.1 サービスになっている。自社と顧客の DX を進める中で、マーケティングや DX の魅力に取り憑かれ、国内中小企業にまで広めるべく奔走中！



それぞれの分野において卓越した経験と実績を持ち、『中小企業 DX 道場』において、中小企業のデジタル変革を加速させるための実践的な知識を提供します。

■クラウドサーカスについて

ミッションとして「働くに楽しむ。」を掲げるクラウドサーカスは、デジタルマーケティング SaaS である『Cloud CIRCUS』の開発・提供を主力事業として展開しています。中小企業を中心に 61,000 件以上導入頂き(2024 年 12 月末時点)、日本そしてアジアのサステナブルなビジネス環境を創造していきます。

【会社概要】

会社名 : クラウドサーカス株式会社

所在地 : 東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モリス 21 階

代表者 : 代表取締役 CEO 北村健一

資本金 : 150,000 千円

設立 : 2009 年 4 月 1 日

事業内容 : デジタルマーケティング SaaS『Cloud CIRCUS』の開発・販売及び、
デジタルマーケティングに関するコンサルティング・受託業務

HP : <https://cloudcircus.jp/company/>



■スターティアホールディングスについて

スターティアホールディングスグループは、デジタルマーケティング(事業会社:クラウドサーカス株式会社)と IT インフラ(事業会社:スターティア株式会社、スターティアレイズ株式会社、等)を通じ、中小企業のデジタルシフトを進めていきます。「最先端を、人間らしく。」をコーポレートスローガンに、デジタル技術やサービスを、分かりやすく寄り添って提供します。

【会社概要】

社名 : スターティアホールディングス株式会社

所在地 : 東京都新宿区西新宿 2-3-1 新宿モリス 19 階

代表者 : 代表取締役社長 兼 最高経営責任者 本郷秀之

資本金 : 824,315 千円

設立 : 1996 年 2 月 21 日

上場取引所 : 東京証券取引所 プライム市場 (証券コード : 3393)

事業内容 : グループ会社の経営管理等

HP : <https://www.startiaholdings.com/>



<報道関係の方からのお問い合わせ先>

スターティアホールディングス株式会社広報 IR 部 MAIL : release@startiaholdings.com